

Наименование дисциплины	Общая трудоемкость, в акад.часах	Работа обучающегося в СДО			Формы промежуточной и итоговой аттестации (ДЗ, З)		
		Семинар	Практические занятия	Самостоятельная работа			
Медиативной подход в переговорах для юристов. Модуль 1. Понятие медиация. Роль и задачи медиатора.							
Тема 1							
Юридические основы медиации. Предмет медиации. Место медиации вне и внутри компании. Применимость медиации к различным ситуациям.	4	2	2	2			
Тема 2							
Документооборот организатора медиации. Заключение соглашения о медиации с обеими сторонами. Форма соглашения. Права и обязанности медиатора.	2	2					
Тема 3							
Независимая позиция медиатора. Принцип равенства интересов сторон. Принцип добровольности. Конфиденциальность. Разрушение стереотипов. Как медиатору смотреть чужими глазами.	6	2	2				
Итого 1 модуль	12	6	4	2	Зачет. Практическое задание.		
Медиативной подход в переговорах для юристов. Модуль 2. Технология переговоров.							
Тема 1.							
Переговорная позиция медиатора как равноудаленная от обеих сторон. Понятие роли. Полномочия роли медиатора. Влияние на обе стороны из роли. Социальные механизмы управления	6	2	2	4			

поведением сторон					
Тема 2.					
Управление переговорами из позиции медиатора. Использование социальных механизмов. Опора на соглашение и интересы. Преимущества медиативного соглашения. Переговоры со сторонами внутри процесса.	10	2	2	6	
Тема 3.					
Пять шагов подготовки к переговорам. Цель, повестка, тезис, аргументы, роль. Полный перечень действий. Юридический анализ медиативной ситуации. Подбор аргументов (вопросов) для стороны «А» и «Б».	20	4	4	12	
Тема 4.					
Переговорные приемы управления медиацией. Проясняющие, уточняющие вопросы. Контроль повестки. Рефрейминг высказываний. Правило достаточности усилий для достижения баланса	18	2	6	8	
Тема 5					
Реализация медиативного соглашения. Заключение мирового соглашения. Отказ от иска. Нотариальное удостоверение медиативного соглашения.	2		2		
Итого 2 модуль	56				Зачет. Практическое задание.
Итоговый зачет по всей программе в игровой форме.	4		4		Зачет. Практическое задание.
ИТОГО	72				

[Записаться на программу](#) Медиативной подход в переговорах для юристов. 72 ак.часа